

Научная статья

Original article

УДК 338.23

doi: 10.55186/2413046X_2024_9_6_300

**ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ
ВООРУЖЕНИЕМ И ВОЕННОЙ ТЕХНИКОЙ
THEORETICAL FOUNDATIONS OF INTERNATIONAL
TRADE IN ARMS AND MILITARY EQUIPMENT**



Добровольский Леонид Валерьевич, аспирант, Дипломатическая академия МИД России, Россия, 119021, Москва, ул. Остоженка, 53/2, dobrovolsky.l@mail.ru

Dobrovolsky Leonid Valerevich, PhD student, Diplomatic Academy of the Russian Foreign Ministry, 53/2 Ostozhenka str., Moscow, 119021, Russia, dobrovolsky.l@mail.ru

Аннотация. В статье разработаны теоретические основы международной торговли вооружением и военной техникой. Проведен анализ и обобщение основных положений многочисленных зарубежных и отечественных исследований по обоснованию и выработке подходов и способов решения данной научной проблемы. Разработан авторский вариант теоретических основ международной торговли вооружением, военной техникой и другими видами продукции военного назначения (далее – ПВН), включающий все основные системообразующие компоненты их классической структурной композиции. Сформулировано определение содержания понятия глобального мирового рынка международной торговли вооружением, военной техникой и другими видами ПВН, приведены: региональная структура, основные субъекты, объекты и функции этого рынка. Изложен состав ПВН,

установленной принятым ГА ООН в 1991 г. регистром обычных вооружений (UNROCA). Разработана и предложена авторская концептуальная политико-экономическая парадигма этого процесса, предполагающая его цикличное функционирование с прохождением в диапазоне каждого цикла двух периодов, коррелирующих с основными категориями философского закона единства и борьбы противоположностей, раскрыто содержание каждого периода. Приведены основные виды международной торговли вооружением, военной техникой и другой ПВН, выявлены закономерности, принципы, основные тенденции и особенности функционирования этого процесса, его международное нормативно-правовое регулирование и основные показатели товарооборота за 2014-2022 гг. В заключении обобщены результаты исследования, в совокупности обеспечивающие формирование системы новых научных знаний о международной торговле вооружением, военной техникой и другой ПВН как научно-методологической основы для последующей разработки научных проблем в данной предметной области.

Abstract. The article develops the theoretical foundations of international trade in arms and military equipment. An analysis and generalization of the main provisions of numerous foreign and domestic studies on the justification and development of approaches and methods for solving this scientific problem was carried out. The author's version of the theoretical foundations of international trade in arms, military equipment and other types of military products (hereinafter referred to as military products), including all the main system-forming components of their classical structural composition, has been developed. The definition of the content of the concept of the global world market for international trade in arms, military equipment and other types of military equipment is formulated; the regional structure, main subjects, objects and functions of this market are given. The composition of the military weapons established by the UN GA Register of Conventional Arms (UNROCA) adopted in 1991 is outlined. The author has developed and proposed the author's conceptual political-economic

paradigm of this process, which assumes its cyclical functioning with the passage of two periods within each cycle, correlating with the main categories of the philosophical law of unity and struggle of opposites, and the content of each period is revealed. The main types of international trade in arms, military equipment and other military equipment are given, the patterns, principles, main trends and features of the functioning of this process, its international legal regulation and the main indicators of trade turnover for 2014-2022 are identified. In conclusion, the results of the study are summarized, which together ensure the formation of a system of new scientific knowledge about international trade in arms, military equipment and other military equipment as a scientific and methodological basis for the subsequent development of scientific problems in this subject area.

Ключевые слова: международная торговля вооружением, военной техникой и другими видами ПВН, закономерности, принципы, тенденции и особенности международной торговля вооружением, военной техникой и другими видами ПВН

Key words: international trade in arms, military equipment and other types of military equipment, patterns, principles, trends and features of international trade in arms, military equipment and other types of military equipment

Введение. Открытое ведение США и ЕС прокси войны против Российской Федерации на фоне проведения ею специальной военной операции против нацистского украинского режима внешнеторговая деятельность и экономика страны находятся под жесточайшим прессингом нескончаемого потока санкционных ограничений, существенно снижающих эффективность их функционирования, обуславливая объективную потребность выработки и реализации комплекса дополнительных мер и действий по стабилизации социально-экономического развития и повышению общего объема российского внешнеторгового товарооборота. В этих экстремальных условиях одним из важных инструментов решения этих

задач является российский оборонно-промышленный комплекс, не только решающий широкий круг задач в области социально-экономического развития страны, но и непосредственно участвующий в международной торговле вооружением, военной техникой и другими видами ПВН, существенно расширяющей диапазон и показатели ее внешнеторгового товарооборота. Однако, в теоретическом аспекте, несмотря на предпринимаемые научной общественностью усилия, проблема международной торговли этой продукцией до сих пор не разработана, актуализируя необходимость ее практического решения разработкой теоретических основ функционирования и развития этого процесса.

Целью работы является обоснование и разработка теоретических основ международной торговли вооружением, военной техникой и другими видами ПВН, обеспечивающих научное прогнозирование и управление функционированием и развитием этого процесса.

Объектом и предметом исследования соответственно являются международная торговля вооружением, военной техникой и другими видами ПВН и теоретическое обоснование ее функционирования и развития в реальных условиях современного мира.

Научную новизну составляет формирование новой системы знаний о системе международной торговли вооружением, военной техникой и другими видами ПВН и теоретических основах ее функционирования и развития, обеспечивающих научное прогнозирование и управление этим процессом.

Научно-методологическую основу исследования составляют общенаучные методы анализа и синтеза, сравнения, обобщения и структурно-логического моделирования функциональных процессов.

Основная часть исследования. Формирование теоретических основ международной торговли вооружением и другими видами ПВН базируется на основе анализа, сравнения и обобщения широкого многообразия взглядов,

догадок, суждений, предположений, заключений и выводов, изложенных в многочисленных работах зарубежных и отечественных исследователей. Это обеспечивает возможность всестороннего рассмотрения данной проблемы с обоснованием и разработкой на данной основе основных системообразующих составляющих классической структурной композиции теоретических основ международной торговли вооружением и другим видами ПВН.

При исследовании этого процесса в историческом аспекте установлено, что мировая торговля оружием зародилась в глубокой древности во времена возникновения первых государств и была связана с потребностью вооруженной защиты слабых из них от сильных и агрессивных, обуславливая высокий спрос на все виды ПВН. Эта торговля не получила в тот период широкого распространения и системного развития из-за стремления правителей к сохранению секретов военного производства и его продукции. Это подтверждается отсутствием до настоящего времени достоверных сведений о составе так называемого греческого огня, наводившего ужас на противника в морских сражениях и предположительно включавшего серу, селитру, нефть, смолу и др., являвшегося эффективным зажигательным оружием раннего средневековья, которое не гасилось водой и широко использовалось в военных действиях армии и флота Византийской империи [11].

Однако, появление в XVI веке огнестрельного оружия в Европе, не только коренным образом изменило характер и способы ведения вооруженной борьбы, но и повлекло за собой его интенсивное производство и массовые поставки в другие страны.

В ряде исследований определена периодика и взаимосвязь всемирной истории торговли оружием с историей разоружения и контроля над вооружениями, включающая: – начало формирования международной торговли ПВН (1500–1800 гг.); – ее резкое расширение за счет массового

производства в эпоху промышленного империализма (1860–1918 гг.); – различные проекты контроля и ограничения незаконного оборота оружия, потерпевшие неудачу в межвоенный период (1919–1939 гг.). Отмечается интенсивный рост оружейного бизнеса в эпоху холодной войны (1945–1989), подтверждаемый данными СИПРИ, в соответствии с которыми к 1980-м гг. объем международной торговли оружием в денежном выражении увеличился в 4 раза по сравнению с 1960-ми гг. и в 8 раз по сравнению с 1950-ми гг.. Дается оценка современной ситуации в мировой торговле оружием, представляющей собой ускорение и количественное расширение гораздо более старых моделей, что априори обусловлено негативным влиянием войн на экономику и все сферы жизнедеятельности мирового общества. Тем не менее войны и связанная с ними торговля оружием являлись и являются основными составляющими исторического процесса, т.к. по подсчетам из последних 3400 лет полностью мирными были только 268 лет [10,22,23,24].

В других работах мировая торговля оружием представляется авторами в высшей степени глобализированным явлением, почти полностью находящимся вне контроля международных организаций, исследование которого не укладывается в рамки сугубо экономической теории и требует более широкого научного подхода. Отмечается возрастание академического интереса к экономике торговли оружием, указывается на недостаточность теоретического и эмпирического факторов ее развития, предлагается общая теоретическая схема изучения данной проблемы, предусматривающая определение важных для сбора эмпирических данных переменных и параметров, последующую разработку научных гипотез, проверяемых на предмет соответствия принятым теоретическим концепциям, что способствует установлению взаимосвязи между зависимыми и независимыми переменными, если таковая существует. Предпринимаются попытки установления взаимосвязи торговли оружием с защитой либеральных ценностей Запада от репрессивных, авторитарных режимов

государств глобального Юга, представляемых авторами зонами беспорядков, затронутых конфликтами либо нестабильностью. Указывается, что необходимость защиты прав человека и ценностей государственного суверенитета способствуют вооружению Западом доверенных лиц, развитию отношений покровительства, реализации планов создания на периферии силы необходимой достаточности, действуя по принципу «разделяй и властвуй», иницируя на территориях таких государств искусственные противоречия и поставляя оружие всем сторонам конфликта. По своей сути предлагаемый подход является продолжением в настоящее время концепции «военного мальтузианства», направленной как и у ее основателя Т.Р. Мальтуса на сокращение численности бедного населения с использованием инструментов войны [26,27,28,29].

Некоторыми авторами реализуется откровенно политизированный милитаристский подход, в котором отмечается необходимость формирования модели мировой торговли ПВН на основе политических факторов и факторов безопасности. К политическим факторам ими отнесены схожесть политических курсов обоих торговых партнеров, в частности, для США выражаемая поддержкой их проектов в ООН и других международных организациях. К сфере безопасности отнесено наличие вооруженных конфликтов, военных пактов и эмбарго на поставки вооружения и других видов ПВН. Мировому сообществу навязывается тезис о том, что увеличение поставок ПВН в демократических государствах (в странах НАТО) влечет за собой снижение их внутренних военных расходов, что по представлению авторов приводит к экономии средств. Указывается на распространение в американской политической элите главенствующего убеждения о наличии меньших рисков от продажи оружия в сравнении с отправкой войск, важности постоянного выполнения таких продаж как чрезвычайно гибкого инструмента управления другим государством-покупателем, использование которого в отличие от прямого военного вмешательства или размещения

войск за рубежом не зависит от военных бюджетов. Декларируемая дилемма – «если мы не продадим им оружие, это сделает кто-то другой» – предполагающая, что партнеры, лишённые доступа к американскому оружию, будут искать его у американских конкурентов, создавая риск попадания в сферу влияния конкурирующих государств. На основе анализа войн за последние 200 лет выдвигается теория торговых ожиданий, в которой отмечается, что исторические периоды позитивной оценки великими державами перспектив торговых рынков сопровождаются их желанием к сохранению мира для получения экономической выгоды, укрепляющей долгосрочную экономическую мощь. Однако, когда эти ожидания становятся негативными, лидеры государств из-за вероятных опасений потери доступа к сырью и рынкам стимулируют инициирование кризисов для защиты собственных коммерческих интересов, что объясняет не только сущность современной конфронтации США с Россией и Китаем, но и других проблем в мировой экономике [24,26,27,29,30,31,32,33].

Усиление влияния оружейного бизнеса в США и других западных странах, иницирующее интенсивное развитие и интеграцию военно-промышленных производств, привело к появлению такого феномена как военно-промышленный комплекс (ВПК), представляющий собой по выражению президента США Д. Эйзенхауэра в послании американскому народу в 1961 г. «сочетание колоссального военного истеблишмента и крупной военной промышленности», предупреждавшего в нем, что «приобретение военно-промышленным комплексом необоснованного влияния, желаемого или непрощенного ведет к бесконечной милитаризации американской внешней политики». Это предостережение получило реальное подтверждение, так как в последующем роль экспортных поставок ПВН во внешнеторговой деятельности США постоянно возрастала, а после распада СССР экономические факторы в торговле ПВН США и других страна НАТО вышли на первый план, доступ к иностранным оружейным рынкам в

долгосрочной перспективе стал считаться у них необходимым и обязательным условием развития национальных военно-промышленных производств (ВПК) [25].

В числе оригинальных подходов высказывается необходимость перехода к сетевой модели мировой торговли ПВН, так как в условиях несовершенной конкуренции на мировом оружейном рынке международные отношения не являются бинарными: два государства, торгующие оружием с одной и той же третьей стороной, как правило, имеют схожие связи друг с другом, и, следовательно, могут торговать ПВН друг с другом. При этом совершенно не учитывается, что контрактными обязательствами при продаже ПВН не предусматривается полное раскрытие информации, которая может составлять коммерческую или государственную тайну, использование же сетевой модели в торговле ПВН неизбежно повлечет за собой утечку информации, что в принципе исключает возможность ее использования в реальной практике мировой торговли оружием и другой продукцией военного назначения. Указываются общеизвестные причины возрастания политических и экономических факторов в мировой торговле ПВН, свидетельствующие о постоянном инициировании США вооруженных конфликтов по всем миру, приводящих увеличению продаж ими оружия и других видов ПВН [27,28].

Традиционным неоклассическим подходом к выработке основ теории мировой торговли оружием является декларируемое стремление к определению взаимовлияния и взаимозависимости политических и экономических факторов в ходе подготовки к войне, в процессе ее ведения и после окончания военных действий. В одной из работ проведено сравнение геополитических циклов связанных с подъемом и упадком великих держав и экономических циклов на основе волн Кондратьева, характеризующихся ростом экономики и последующими кризисами. По его оценкам в глобальных процессах максимальный рост промышленного производства

завершается его падением, связанным, в свою очередь, снижением инновационной активности. Вспыхивают масштабные войны за передел рынков и ресурсов, и чем больше финансовый и военный потенциал соперничающих держав, тем кровопролитнее и масштабнее будут боевые действия, генерируя многократное увеличение производства ВВТ и объемов их купли-продажи на мировом рынке ПВН [34,35].

Разработке вопросов теории мирового рынка ПВН и торговли оружием посвящены работы целого ряда отечественных и белорусских исследователей. В монографии российского исследователя В.В. Лященко, отмечается неоднородность мирового рынка ВВТ, состоящего из региональных и национальных рынков (отдельных стран), субъектами которого являются индустриально развитые и откровенно слабые в экономическом отношении государства. При этом взаимоотношения между основными государствами–экспортерами оружия зачастую осложняются имеющей политический оттенок острой конкуренцией, в которой наибольшие шансы на успех возникают у компаний, имеющих опыт внешней торговли оружием, владеющих современными технологиями продаж, способны проводить сложные в техническом исполнении торговые операции с военной продукцией и т.д. Указывается на предпочтение на мировом рынке ПВН высокотехнологичным видам вооружения и военной техники, входящим в пятерку наиболее ликвидных товаров после энергоносителей. Подчеркивается, что продажа вооружения и военной техники рассматривается всеми участниками как часть общемировой упорядоченной системы взаимоотношений, имеющих понятные и доступные технологии купли-продажи, аренды/лизинга ВВТ, проведения НИОКР, наработанные системы сервисного сопровождения проданной ПВН с поставкой поставки запасных частей, выполнением регламентных и ремонтных работ ремонта, а также стандарты/шаблоны/схемы и механизмы реализации оружейных контрактов, в том числе с привлечением кредитов [16].

В работах других исследователей (Бурбо Я.Д., Леонович А.Н. и др.) сформулировано содержание понятия мирового рынка вооружений, определены основные субъекты осуществляемых на нем международных военно-экономических отношений, В числе общих тенденций развития мирового рынка вооружений в условиях сокращения военных расходов в конце 90-х годов XX в. отмечены глобальная перестройка военных производств прежде всего развитых стран, сопровождающаяся углублением процессов концентрации и централизации военного производства и капитала; усложнение организационных форм предприятий и процессов производства ПВН; развитие международной кооперации военно-промышленных производств в целях повышения технической сложности и увеличения стоимости новых видов вооружения. Обосновано приоритетное значение спроса, предопределяющего предложение, так как именно покупатель инициирует разработку ПВН, одновременно в большинстве случаев предъявляя требования к его характеристикам, и уточняя состав производителей. В числе особенностей отмечены олигополистический характер мирового рынка ПВН, обуславливающий ограниченное число его производителей, в основном представленных крупными военно-промышленными корпорациями и определённым кругом потребителей ввиду формирования спроса со стороны государств-покупателей. Кроме того мировой рынок ПВН отличается высокой степенью концентрации на уровне предложения где он фактически распределен между ограниченным числом государств-производителей этой продукции [10,14].

В результате обобщения многочисленных взглядов и подходов зарубежных исследователей по теоретическому обоснованию международной торговли вооружением и другими видами ПВН установлено, что они не обеспечивают возможности целостного в общепринятой структурной композиции теоретического обоснования развития и функционирования этого процесса, что является одним из косвенных

признаков продолжающейся в США и ЕС политизации и коммерциализации научных исследований в области военно-промышленных производств и их внешнеторговой деятельности. Это подтверждается сведениями британского издания *The Independent*, в которых отмечается превращение современной науки западных стран в грязный бизнес с представлением учеными требуемых заказчиками сведений. Обращается внимание на массовое распространение этих правил и в сфере аналитической деятельности, в которой 79% из 50 ведущих аналитических центров США получают финансирование от военной промышленности, соответственно продвигая идеи, приносящие прибыль их спонсорам из ВПК [30,36,37].

Однако, достигнутые в ходе исследования результаты анализа, сравнения, обобщения и фрагментарного синтезирования взглядов, суждений, предположений, выводов и заключений, опубликованных в работах зарубежных и отечественных исследователей, позволили разработать авторский вариант структурной и содержательной композиции теоретических основ международной торговли вооружением и другими видами ПВН, являющейся одной из важных составляющих развития внешнеторговой деятельности государств и представляющей совокупность научных понятий, выявленных закономерностей, вытекающих из них принципов, тенденций, особенностей функционирования и развития этого процесса, достаточных для решения поставленной научной задачи.

Основной проблемой, препятствующей теоретическому обоснованию международной торговли вооружением и другими видами ПВН в рамках экономической теории, является многофакторность этого процесса, крайне затрудняющая возможность выявления взаимосвязей этих факторов (геополитических, политических, экономических, социальных, научно-технологических, экологических и др.), критериев и методов оценки их индивидуального и группового влияния на показатели и динамику

функционирования внешнеторгового товарооборота в области международной торговли этой продукцией на мировых рынках [10,14,16].

В результате дифференцированного рассмотрения и обобщения влияния на международную торговлю вооружением и другими видами ПВН приводимых в исследованиях факторов установлено, что при всем их многообразии фундаментальным основанием развития и функционирования этого процесса являются политические и экономические факторы.

Для обоснования влияния этих факторов на функционирование и развитие международной торговли вооружением и другими видами ПВН автором разработана и предложена концептуальная политико-экономическая парадигма этого процесса, предусматривающая его цикличное функционирование с прохождением в диапазоне каждого цикла двух периодов:

первый период характеризуется нагнетанием усилиями США и управляемым ими ЕС военно-политического противостояния государств избранного региона с повышением накала межгосударственной военно-политической напряженности в отношениях вовлеченных в него государств (групп государств), обуславливая объективную потребность выхода их на мировой рынок вооружений и других видов ПВН для ее приобретения в целях формирования и использования средств и способов реализации своей противоположно ориентированной государственной политики, связанной для одних государств (групп государств) с обеспечением национальной безопасности, защиты суверенитета и территориальной целостности, для других государств (групп государств) – с обеспечением реализации своих агрессивных замыслов и планов в отношении государств первой группы. Все это объективно приводит к изменению конъюнктуры на региональных рынках вооружений и других видов ПВН с резким возрастанием спроса на эту продукцию, мотивирующим закономерное увеличение объемов ее

выпуска и поставки на рынок, обеспечивая получение максимально возможной прибыли производителями этой продукции [10,14,16,17,24];

второй период характеризуется общим снижением по различным обстоятельствам (возрастание военно-экономического потенциала или создание инструментов коллективной защиты государств первой группы, возникновение глобальных или региональных природно-техногенных или биолого-социальных чрезвычайных ситуаций и др.) уровня напряженности межгосударственных отношений участников первого периода и переходом их к формам мирного межгосударственного или коалиционного сотрудничества. При этом по опыту второй половины XX и первой четверти XIX вв. окончание сформировавшегося в первом периоде военно-политического противостояния и переход к мирному сотрудничеству государств, как правило, не сопровождается объективным сокращением в соответствии с ранее выявленными закономерностями спроса и связанных с ним объемов выпуска и общего товарооборота на мировом рынке вооружений и других видов ПВН, что обусловлено всесторонним лоббированием военно-промышленными корпорациями и аффилированными с ними органами государственного и военного управления США и ЕС формирования в других регионах мира условий для возникновения и развития межгосударственных отношений по сценарию первого периода очередного цикла. Все это в условиях однополярного мироустройства обеспечивает постоянное стабильное поддержание на высоком уровне баланса спроса и предложения на мировом рынке вооружений и других видов ПВН с извлечением военно-промышленными производствами указанных государств максимально высокой прибыли в каждом цикле развития и функционирования международной торговли этой продукцией. На данном основании переход к многополярному мироустройству и связанному с ним формированию всей совокупности справедливых военно-политических, экономических и иных межгосударственных отношений

вызывает бешеное противодействие всей проамериканской коалиции введением против Российской Федерации бесконечного потока санкционных ограничений и подготовкой военного конфликта на Украине для обеспечения открытого участия в ведении прокси-войны против нашей страны [10,14,16,17,24,31].

Задающим (входным) элементом теоретических основ международной торговли вооружением и другими видами ПВН мировой торговли ПВН является формулирование ключевого определения содержания понятия этого процесса, в соответствии с семантическими подходами объединяющего признаки ближайшего рода и признаки видового отличия [19].

На данном основании международная торговля вооружением и другими видами ПВН в авторской редакции представляет собой «совокупность товарно-денежных отношений ее субъектов, связанных с ценообразованием, заключением сделок по купле-продаже различных видов этой продукции с осуществлением продавцом их поставки покупателю с последующим сервисным сопровождением в пределах полного жизненного цикла».

Международная торговля вооружением и другими видами ПВН осуществляется на глобальном мировом рынке этой продукции, который подразделяется на широкую сеть региональных рынков, функционирующих на территории стран Ближнего Востока, АТР, Западной и Восточной Европы, Северной Америки, Северной и Тропической Африки, стран постсоветского пространства, Южной Америки и Мексики, Центральной Америки и Карибского бассейна [12,13].

Российскую Федерацию на рынке международной торговли вооружением и другими видами ПВН представляет образованное в 2000 г. публичное акционерное общество «Рособоронэкспорт», являющееся посредником государства по экспорту (импорту) продукции военного и двойного назначения, имеющее 41 представительство в зарубежных странах. К полномочиям «Рособоронэкспорта» отнесены: – организация экспорта и

импорта всего спектра продукции и услуг военного и двойного назначения; – организация лицензионного производства вооружения и военной техники за рубежом; – организация и обеспечение сервисного сопровождения эксплуатации в пределах полного жизненного цикла поставляемой покупателям продукции военного и двойного назначения, включая ее техническое обслуживание, ремонт, модернизацию, а в отдельных случаях и утилизацию; – организацию подготовки иностранных специалистов для эксплуатации и обслуживания поставляемой военной техники в России и в странах заказчиков; – другие виды деятельности [20].

Основными объектами международной торговли вооружением и другими видами ПВН на мировом рынке указанной продукции в соответствии с законодательством Российской Федерации являются вооружение, военная техника, работы, услуги, результаты интеллектуальной деятельности, в том числе исключительные права на них (интеллектуальная собственность) и информация в военно-технической области, за исключением информации, которая может быть опубликована в соответствии с законодательством Российской Федерации в средствах массовой информации, произведениях науки, литературы и искусства, рекламных материалах [8].

Основными функциями мирового рынка вооружений и других видов ПВН являются: – информационная; – посредническая; – регулирующая; – ценообразующая; – стимулирующая; – организационная; – ресурсная; – инновационная; – дифференцирующая; – социальная [10,14,17].

В широком диапазоне военно-технических и иных средств ПВН особое место в международной торговле этой продукцией занимают обычные вооружения, составляющие 90% общего объема этой торговли. В состав обычных вооружений в соответствии принятым ГА ООН в 1991 г. регистром обычных вооружений (UNROCA) включены: боевые танки, боевые бронированные машины, крупнокалиберные артиллерийские системы, боевые самолеты и беспилотные боевые летательные аппараты, ударные

вертолеты, военные корабли, ракеты и ракетные пусковые установки. В документе ООН дается их подробная характеристика. В 2003 г. в этот регистр также включено стрелковое оружие, сведения о котором в настоящее время отражаются в ежегодных отчетах многих стран [7,12,13].

В качестве торговых площадок международной торговли вооружением и другими видами ПВН широко используются международные выставки вооружения и военной техники, в ходе которых экспортерами и импортерами этих видов военной продукции заключаются многочисленные контракты по их купле-продаже. В 2023 г. было проведено шесть таких выставок с участием предприятий российского ОПК, в числе которых: IX Международный военно-технический форум «Армия-2023» (КВЦ «Патриот», Россия, 14–20 августа), второй саммит Россия-Африка «Россия-Африка – 2023» (СПб, Россия, 27–28 июля), XI Международный военно-морской салон «МВМС-2023» (СПб, Россия, 21–25 июня), XV Международная выставка вертолетной индустрии «HeliRussia-2023» (МВЦ «Крокус-Экспо», Россия, 18–20 мая), 16-я Международная выставка и конференция по оборонным технологиям IDEX 2023 (Абу-Даби, ОАЭ, 20–24 февраля), 14-я Международная авиационно-космическая выставка «Aero India 2023» (Бангалор, Индия, 13–17 февраля) [9].

Наряду с международными выставками ВВТ, контракты по купле-продаже обычных вооружений и других видов ПВН заключаются в текущем порядке в рамках поддержания военно-технического сотрудничества Российской Федерации с дружественными странами.

Системообразующими составляющими научного аппарата теоретических основ международной торговли вооружением и другими видами ПВН являются закономерности функционирования этого процесса, к числу которых в результате анализа и обобщения выявленных в нем устойчивых связей может быть отнесена соразмерность интереса возможных покупателей к различным видам этой продукции государства-экспортера по уровню его

научно-технологического и военно-технического потенциала, обеспечивающего возможность производства и выпуска современных высокотехнологичных образцов вооружения и военной техники, их надежную эксплуатацию и эффективное боевое использование в военных действиях. В этом аспекте высокие характеристики российского вооружения и других видов ПВН по опыту ее боевого использования в СВО на Украине несомненно способствуют возрастанию роли России в мировой торговле ПВН и ее авторитета среди потенциальных импортеров этой продукции. Закономерно и соответствие политических возможностей государства-экспортера вооружения и других видов ПВН по лоббированию и продвижению ее на мировые рынки с увеличением объемов поставок странам-покупателям. В реализации этой закономерности у Российской Федерации имеется целый ряд неиспользованных резервов, способствующих повышению ее военно-политического авторитета в мировом сообществе, способствующего и возрастанию ее возможностей в мировой торговле ПВН. Также закономерной является пропорциональная зависимость объемов экспорта вооружения и других видов ПВН от общего экономического потенциала государства. В этом аспекте формирование в российской экономике в условиях нескончаемого потока санкционных ограничений США и ЕС общего вектора ее инновационного развития является гарантированным резервом к увеличению доли экспорта вооружения и других видов ПВН в международной торговле этой продукцией [10,14,16,18].

Неотъемлемой составляющей международной торговли вооружением и другими видами ПВН являются принципы ее организации и ведения, представляющие собой выработанные наукой, проверенные многолетней практикой и подлежащие безусловному практическому исполнению обобщенные требования, направленные на структурное упорядочение (субъектно-объектное, географическое, видовое, ценовое и др.) этой торговли, соблюдение норм и правил ее международного и национального

правового регулирования, осуществление контроля, отчетности и другими компонентами этого процесса.

Широкий спектр принципов общей гуманитарной направленности в сфере экспортных поставок вооружений и других видов ПВН получил свое закрепление в Международном кодексе поведения в отношении поставок оружия 2000 г. К числу таких принципов документом отнесены:

- соблюдение международных стандартов в области прав человека (ст. 3);
- соблюдение международного гуманитарного права (ст. 4.);
- уважение демократических прав (ст. 5);
- соблюдение международных эмбарго на поставки оружия и международных военных санкций (ст. 6);
- участие в системе представления данных о поставках оружия в Регистр обычных вооружений ГА ООН (ст. 7);
- обязательство о содействии укреплению регионального мира, безопасности и стабильности (ст. 8);
- противодействие терроризму (ст. 9);
- содействие развитию человеческого потенциала (ст. 10) [3].

Другую группу составляют общие принципы торгово-экономической направленности, основными из которых являются:

- транспарентность отношений, связанных с торговлей вооружением и другими видами ПВН, направленная на обеспечение легальной купли-продажи этой продукции;
- конфиденциальность отношений, связанных с торговлей вооружением и другими видами ПВН, направленная на обеспечение сохранения государственной, коммерческой и иной тайны и обязывающая строгое соблюдение участниками торговли этой продукцией (продавцами, покупателями, посредниками и др.) элементов торговой этики и правил работы с закрытой информацией;

- взаимовыгодность заключаемых внешнеторговых сделок по купле-продаже вооружения и других видов ПВН, предусматривающая поиск и использование взаимоприемлемых компромиссов, в том числе по критерию «эффективность – стоимость»;
- осуществление конъюнктурного мониторинга и маркетинга с оценкой доступных материалов по линии спроса и предложения, сопоставлением собственных возможностей с возможностями других поставщиков вооружения и других видов ПВН и определением на данной основе комплекса реальных мер и действий по обеспечению продвижения этой продукции на региональные рынки с последующей ее поставкой стране-покупателю;
- поддержания уровня среднемировых цен на поставляемые вооружения и другие виды ПВН с предотвращением нанесения материального ущерба при выходе из достигнутого при подготовке и заключении сделок из установленного ценового диапазона;
- стимулирование развития национальной экономики страны-импортера вооружения и других видов ПВН реализацией в рамках контрактных обязательств по ее поставкам офсетных программ, предусматривающих привлечение в эти страны высоких и критичных технологий на сумму до 30% от контрактной стоимости импортируемой ПВН [10,14,16,17,18,21].

В дополнение к вышеизложенному автором предлагается установление принципа общего государственного управления предприятиями сферы ОПК, предусматривающего возвращение в государственную собственность всех военно-промышленных и связанных с ними единым производственным циклом гражданских производств, находящихся в собственности иностранных владельцев. Реализация этого принципа обеспечила бы не только сохранение и использование в государственных целях всей прибыли от выпуска вооружения и других видов ПВН, получаемой иностранными владельцами указанных производств и переводимой ими на собственные

зарубежные счета, но и предотвращение незаконной передачи заинтересованным зарубежным органам передовых технологий, ноу-хау и другой закрытой информации о военно-техническом состоянии и деятельности российского ОПК.

Основными формами международной торговли вооружением и другими видами ПВН, широко используемыми российским ОПК, являются:

- прямые поставки по заключенным со странами-импортерами договорам купли-продажи этой продукции;
- поставки вооружения и других видов ПВН странам-импортерам с одновременным предоставлением им кредитов на осуществление ее оплаты, что способствует укреплению военно-политических и экономических отношений с этими странами на длительный период;
- бартерные поставки вооружения и других видов ПВН, предусматривающие их стоимостный обмен на товарную продукцию страны-импортера (сырьевые и энергоресурсы, сельскохозяйственная продукция и др.), а также участием российских компаний в реализации программ ее социально-экономического развития;
- поставки вооружения и других видов ПВН с одновременным лицензированием создания страной-импортером на своей территории национальных и совместных с российским участием востребованных ею военно-промышленных производств;
- лизинговые поставки вооружения и других видов ПВН стране-импортеру, предусматривающие передачу отдельных востребованных ею образцов этой продукции (боевые авиационные комплексы, боевые корабли, системы ПВО, РЛС и др.) в долгосрочную аренду [10,14,16,17,18,21].

Важной теоретическим и практическим компонентом международной торговли вооружением и другими видами ПВН являются тенденции функционирования и развития этого процесса, выявление и учет которых

обеспечивает возможность своевременной корректировки реализуемой в данной сфере государственной политики участников этой торговли.

К числу общих тенденций международной торговли вооружением и другими видами ПВН, характеризующих сформировавшиеся в ней определенные направления изменения каких-либо характеристик, свойств, параметров и других составляющих этого процесса, могут быть отнесены:

- глобальная перестройка военных производств прежде всего развитых стран, сопровождающаяся углублением процессов концентрации и централизации военного производства и капитала;
- усложнение организационных форм военно-промышленных предприятий и процессов производства вооружения и других видов ПВН;
- развитие международной кооперации военно-промышленных производств в целях повышения технической сложности и увеличения стоимости новых видов вооружения.
- усиление конкуренции между стандартами НАТО и Российской Федерации стандартами НАТО и Российской Федерации производства и выпуска вооружения и других видов ПВН, а также внутри этих стандартов, обуславливающей необходимость дальнейшего качественного совершенствования производства отечественного стандартизированного вооружения и других видов ПВН, повышения их эксплуатационной надежности и боевой эффективности как гарантированного условия возрастания спроса и конкурентоспособности на международно рынке этой продукции;
- трансформация товарного ряда международной торговли вооружением и другими видами ПВН, приоритетное место в котором по опыту реальных военных действий последнего десятилетия начинает занимать высокоточное оружие, беспилотные воздушные, морские, сухопутные боевые средства, системы ПВО, связи, наблюдения, целеуказания, дистанционного и автономного наведения, РЭБ и др. При этом, насыщение товарного ряда

мировой торговли ПВН современными и перспективными видами вооружения и военной техники повлечет за собой снижение цен на старые образцы этой продукции и связанную с этим дальнейшую поляризацию системы этой торговли с последовательным увеличением в ней удельного веса и доли высокотехнологичных вооружений и других видов ПВН;

– на общем фоне насыщения товарного состава международной торговли вооружением и другими видами ПВН современными высокотехнологичными видами вооружения и военной техники все более контурно прорисовывается формирующаяся тенденция к модернизации и совершенствованию старых образцов этой продукции, находящихся на хранении с приведением их эксплуатационных и боевых свойств в соответствие с современными требованиями. По оценкам специалистов реализация такого подхода обеспечивает в 4–6 раз меньший объем финансовых затрат в сравнении с покупкой новых видов и образцов вооружения и военной техники. Реальным примером перспективности такого подхода может служить модернизация находящегося на хранении отечественного авиационного бомбового арсенала крупного калибра советского производства с установкой на авиабомбах ФАБ-500, ФАБ-1000, ФАБ-1500, ФАБ-3000 современного универсального модуля планирования и коррекции (УМПК), многократно повысившего дальность и боевую эффективность применения этого вида оружия;

– увеличение в международной торговле вооружением и другими видами ПВН трансферта в развивающиеся страны патентов и лицензий на производство в них этой продукции, способствующее ликвидации или сокращению военно-технологического отставания ряда азиатских стран от ведущих стран Запада [10,14,21].

Основной отрицательной тенденцией в функционировании и развитии международной торговли вооружением и другими видами ПВН безусловно является получившая достаточно широкое распространение нелегальная торговля этой продукцией, подразделяющаяся на «серый» и «черный»

сектора глобального мирового рынка. Функционирование «серого» сектора этого рынка представляет собой торговлю вооружением и другими видами ПВН, известную государственным органам, но не предаваемую ими широкой огласке. Объем продаж вооружения и других видов ПВН на этом рынке составляет до 5–10% объема ее легального экспорта. Поставки этой продукции на «черном» рынке осуществляются в обход принятых международных норм и соглашений [12,13].

Следует также отметить, что наряду с нелегальной торговлей вооружением и другими видами ПВН этой продукцией, отмечается массовое неконтролируемое использование в военных конфликтах на Ближнем Востоке и в зоне специальной военной операции запрещенных видов вооружений, передаваемых США и странами ЕС поддерживаемым ими режимам. В частности, с начала в 2022 г. специальной военной операции официально многократно зафиксированы случаи использования украинскими войсками противопехотных мин (лепесток и др.) и кассетных боеприпасов, наносящих массовое поражение мирному населению и запрещенных Конвенциями ООН 1997 г. и 2008 г. (Оттавская и Дублинская Конвенции ООН) [1,2]. Кроме того российскими воинскими подразделениями неоднократно фиксировались случаи использования украинскими войсками запрещенных Женевской Конвенцией ООН 1997 г. различных видов химического оружия (нервно-паралитического, раздражающего и др.) [4]. В ходе военных конфликтов постоянно нарушаются положения Международного договора о торговле оружием 2000 г и Конвенция ООН 1983 г. о запрещении или ограничении применения других видов оружия, которые могут считаться наносящими чрезмерные повреждения или имеющими неизбирательное действие (Конвенции о «негуманном оружии») [5,6]. В условиях охвата системой международного правового регулирования до 93% общего объема торговли вооружением и другими видами ПВН все это в совокупности с функционированием

нелегальных рынков вооружений свидетельствует о крайне низкой эффективности этой системы, основанной на добровольном предоставлении входящими в нее странами сведений по осуществлению учета, контроля и отчетности в области купли-продажи и использования этой продукции. Наличию указанной отрицательной тенденции во многом способствует высокая коррумпированность сферы международной торговли вооружением и другими видами ПВН, составляющая по сведениям СИПРИ до 40% от всех случаев такого рода на мировых товарных рынках. В ежегодных отчетах СИПРИ указываются причины, способствующие широкому распространению коррупции, в числе которых отмечаются: – утечка информации, связанная с добровольной отчетностью государств; – наличие широкого круга аффилированных лиц в сфере производства и международной торговли вооружением и их тесных связей с органами международного контроля; – сложность и непрозрачность глобальной системы производства и транспортировки вооружений; – ограниченная по технической специфике вооружений численность компетентных специалистов в контрольных органах; – возникающая необходимость срочных закупок вооружений в условиях военных конфликтов или угрозы их возникновения; – высокая прибыльность оружейного бизнеса; – отсутствие неотвратимых последствий за допущенные правонарушения и др. [12].

Международная торговля вооружением и другими видами ПВН как самостоятельный сектор глобального мирового товарного рынка отличается рядом специфических особенностей, которые необходимо учитывать всем его участникам в целях организации их связей и товарно-денежных отношений в международном правовом пространстве.

Основными участниками международной торговли вооружением и другими видами ПВН являются государства, определяющие общие объемы и структуру военных расходов, направляемых на производство вооружения для обеспечения собственной обороны и осуществления

международной торговли этими видами военной продукции, а также устанавливающими адресный, количественный, организационный, правовой и ценовой порядок по ее купле и продаже. Участие на мировом рынке вооружений частных поставщиков строго регламентируется и контролируется соответствующими государственными органами [10,12,14,16,17,18].

В отличие от товаров повседневного спроса, массового приобретаемых потребителями ежедневно в течение десятилетий в типовом ассортиментном составе, экспорт/импорт вооружений и других видов ПВН, как правило, осуществляется отдельными единицами или небольшими партиями их современных образцов на длительное время, установленное сроками их эксплуатации. Это обуславливает необходимость последующего после купли-продажи этой продукции поддержания постоянного взаимодействия между ее поставщиками и покупателями, так как у последних одновременно с их приобретением возникает целый ряд дополнительных потребностей, связанных с техническим обслуживанием в процессе их эксплуатации в пределах полного жизненного цикла, поставками запасных частей, боеприпасов, ремонтом и модернизацией ранее приобретенных образцов, подготовкой специалистов и др. Длительное поддержание военно-технического взаимодействия между продавцами и покупателями ПВН оказывает одновременно и существенное военно-политическое влияние государств-экспортеров этой продукции на политику импортирующих ее государств [10,12,14,16,17,18,21].

Одной из отличительных особенностей международной торговли вооружением и другими видами ПВН является высокая концентрация их экспорта в группе государств по численности значительно уступающей количеству стран-импортеров этой продукции. В частности, по данным СИПРИ и ЦАМТО в 2015–2022 гг. в экспорте вооружений и различных видов ПВН принимали участие 68 стран, которые обеспечивали импортные

потребности в этой продукции 170 стран, не включая коллективных участников этого рынка (НАТО, ООН, ЕС) и «неизвестных» заказчиков. В общем объеме всех экспортных поставок вооружения и военной техники на мировой рынок подавляющая доля (более 77,2%) принадлежит пяти государствам, включающим США – 39,6%, Российскую Федерацию – 16,3%, Францию – 11,1%, Китай – 5,4% и Германию – 4,6% [10,12,14,16,17,18,21].

Международная торговля вооружением и другими видами ПВН является своеобразным барометром, оперативно и достаточно точно реагирующим на состояние международной военно-политической обстановки. Возникновение войн и военных конфликтов неотвратимо влечет за собой изменение рыночной конъюнктуры, связанной с резким увеличением спроса стран-импортеров на современные виды вооружения и военной техники при одновременном возрастании требований к повышению их тактико-технических характеристик с учетом опыта реальных военных действий. Так, опыт военных действий на Ближнем Востоке и в специальной военной операции на Украине, показавший высокую эффективность боевого использования всех видов современной авиации (самолетов и вертолетов), беспилотных (летательных, надводных и подводных) аппаратов, средств ПВО, ракетного оружия, дальнобойной артиллерии и реактивных систем залпового огня, средств дистанционного минирования (разминирования) территорий, систем и средств наблюдения, связи, РЭБ и др. Все это способствовал многократному увеличению спроса на эти виды вооружения и военной техники, сформировав перспективные направления научно-производственной деятельности и инновационного развития российского оборонно-промышленного комплекса и военно-промышленных производств других экспортеров мирового рынка вооружений [10,12,14,15,16,17,18,21].

Международная торговля вооружением и другими видами ПВН характеризуется высокими объемами товарооборота, который за период 2014–2022 гг. в стоимостном выражении составил более \$709 млрд. Мировой

пакет заказов на импорт вооружений за этот период превысил \$812 млрд. В целом по прогнозу ЦАМТО объем импорта вооружений и других видов ПВН в 2023–2026 гг. может составить более \$484 млрд (2023 г. – \$112,3 млрд, 2024 г. – \$109,9 млрд, 2025 г. – \$117,9 млрд, 2026 г. – \$144 млрд) [12,13].

Подводя итог вышеизложенному, представляется возможным заключить, что в результате выполненного исследования автором обоснованы и разработаны соответствующие классической структурной композиции теоретические основы международной торговли вооружением и другими видами ПВН, включающие формулирование понятийного аппарата, научной проблемы, разработку концептуальной политики-экономической парадигмы, основных принципов, тенденций, особенностей и других компонентов функционирования и развития этого процесса, в совокупности обеспечивающих формирование системы новых научных знаний об объекте и предмете исследования как научно-методологической основы для последующей разработки научных проблем в области международной торговли вооружением и другими видами ПВН.

Список источников

1. Конвенция ООН 1997 г. о запрещении применения, накопления запасов, производства и передачи противопехотных мин и об их уничтожении. – URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/mines_convention.shtml (Дата обращения – 10.06.2024 г.).
2. Конвенция ООН 2008 г. о запрещении применения, накопления запасов, производства и передачи кассетных боеприпасов. – URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/cluster_munitions.shtml (Дата обращения – 10.06.2024 г.).
3. Конвенция ООН о запрещении разработки, производства, накопления и применения химического оружия и о его уничтожении. – URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/chemweapons.shtml (Дата обращения – 10.06.2024 г.).

4. Конвенция ООН 1981 г. о запрещении или ограничении применения конкретных видов оружия, которые могут считаться наносящими чрезмерные повреждения или имеющими неизбирательное действие. – URL: <https://normativ.kontur.ru/document?moduleId=1&documentId=30041> (Дата обращения – 10.06.2024 г.).
5. Международный кодекс поведения в отношении поставок оружия 2000 г. – URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/code_arms.shtml (Дата обращения – 19.06.2024 г.).
6. Международный договор о торговле оружием 2014 г. – URL: https://www.mid.ru/ru/foreign_policy/international_safety/1451014/ (Дата обращения – 10.06.2024 г.).
7. Регистр обычных вооружений ООН 1991г. – URL: https://www.mid.ru/ru/foreign_policy/international_safety/1446477/ (Дата обращения – 10.06.2024 г.).
8. О военно-техническом сотрудничестве Российской Федерации с иностранными государствами: Федеральный закон от 19 июля 1998 г. № 114–ФЗ (в ред. 2021 г.).
9. Об утверждении перечней международных выставок продукции военного назначения, проводимых на территории Российской Федерации в 2022 - 2023 годах: распоряжение Правительства Российской Федерации от 7.07.2021 г. № 1846-р (с изменениями на 14 ноября 2022 года).
10. Леонович А.Н. Мировой рынок вооружения и военной техники: факторы и тенденции развития: автореферат диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук. Минск: БГЭУ, 2016. – 31 с.
11. Большой энциклопедический словарь / гл. ред. А. М. Прохоров. – М.: Советская энциклопедия; СПб: Фонд «Ленинградская галерея», 2002. – 1628 с.

12. Ежегодники СИПРИ за 2011–2021 гг.: вооружения, разоружение и международная безопасность: Пер. с англ./ Институт мировой экономики и международных отношений РАН. – М.: ИМЭМО РАН, 2012–2022.
13. Ежегодник центра анализа международной торговли оружием 2022 г. (ЦАМТО 2022).
14. Бурбо Я .Д. Международный рынок вооружения и военной техники: тенденции и перспективы развития / Минск, 2022. – 83 с.
15. Влияние опыта боевых действий на развитие оружия и военной техники видов вооруженных сил. <http://www.vko.ru/biblioteka/vliyanie-opyta-boevykh-deystviy-na-razvitiye-oruzhiya-i-voennoy-tehniki-vidov-vooruzhennykh>. – URL: Внешняя торговля России в 1900–1913 гг. – URL: <https://studfile.net/preview/2098653/page:12/> (Дата обращения – 12.03.2023 г.).
16. Лященко В.П. Торговля оружием: основы теории и организации. – URL: <https://economizdat.ru/shop/product/430?ysclid=lsrd8cjpgdj554153506> (Дата обращения – 27.11.2023 г.).
17. Особенности международного рынка военной продукции. – URL: https://studbooks.net/1957557/ekonomika/osobennosti_mezhdunarodnogo_rynka_voennoy_produktsii. (Дата обращения – 12.10.2023 г.).
18. Кушнир, А.М. Особенности мирового рынка продукции военного назначения и тенденции его развития /А.М. Куш нир // Военный академический журнал. – М., 2016. – № 4 (12). – С. 96–99 (Дата обращения – 14.05.2024 г.).
19. Канделаки Т.Л. Семантика и мотивированность терминов / Т.Л. Канделаки // Наука, 1977 г. – 167 с.
20. Рособоронэкспорт. – URL: <https://studfile.net/preview/9312741/page:2/> (Дата обращения – 19.05.2024 г.).
21. Мировая торговля вооружением и военной техникой. – URL: <https://www.turboreferat.ru/economics/mirovaya-torgovlya-vooruzheniem-i-voennoj/224440-1111439-page3.html> (Дата обращения – 10.06.2024 г.).

References

1. Konventsiya OON (1997) o zapreshchenii primeneniya, nakopleniya zapasov, proizvodstva i peredachi protivopekhotnykh min i ob ikh unichtozhenii [On the Prohibition of the Use, Stockpiling, Production and Transfer of Anti-Personnel Mines and on Their Destruction]. – URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/mines_convention.shtml (Data obrashcheniya – 10.06.2024) (In Russ.).
2. Konventsiya OON (2008) o zapreshchenii primeneniya, nakopleniya zapasov, proizvodstva i peredachi kassetnykh boyepripasov [On the Prohibition of the Use, Stockpiling, Production and Transfer of Cluster Munitions]. – URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/cluster_munitions.shtml (Data obrashcheniya – 10.06.2024) (In Russ.).
3. Konventsiya OON o zapreshchenii razrabotki, proizvodstva, nakopleniya i primeneniya khimicheskogo oruzhiya i o yego unichtozhenii [On the Prohibition of the Development, Production, Stockpiling and Use of Chemical Weapons and on Their Destruction]. – URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/chemweapons.shtml (Data obrashcheniya – 10.06.2024) (In Russ.).
4. Konventsiya OON 1981 o zapreshchenii ili ogranichenii primeneniya konkretnykh vidov oruzhiya, kotoryye mogut schitat'sya nanosyashchimi chrezmernyye povrezhdeniya ili imeyushchimi neizbiratel'noye deystviye [On Prohibitions or Restrictions on the Use of Certain Weapons Which May Be Deemed to Cause Excessive Injury or to Have Indiscriminate Effects]. – URL: <https://normativ.kontur.ru/document?moduleId=1&documentId=30041> (Data obrashcheniya – 10.06.2024) (In Russ.).
5. Mezhdunarodnyy kodeks povedeniya v otnoshenii postavok oruzhiya 2000 [International Code of Conduct on Arms Transfers 2000]. – URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/code_arms.shtml (Data obrashcheniya – 19.06.2024) (In Russ.).

6. Mezhdunarodnyy dogovor o trgovle oruzhiyem 2014 [International Arms Trade Treaty 2014]. – URL: https://www.mid.ru/ru/foreign_policy/international_safety/1451014/ (Data obrashcheniya – 10.06.2024 g.) (In Russ.).
7. Registr obychnykh vooruzheniy OON 1991 [UN Register of Conventional Arms 1991]. – URL: https://www.mid.ru/ru/foreign_policy/international_safety/1446477/ (Data obrashcheniya – 10.06.2024) (In Russ.).
8. O voyenno-tekhnicheskoy sotrudnichestve Rossiyskoy Federatsii s inostrannymi gosudarstvami [On military-technical cooperation of the Russian Federation with foreign states]: Federal'nyy zakon ot 19 iyulya 1998 № 114-FZ (v red. 2021) (In Russ.).
9. Ob utverzhdenii perechney mezhdunarodnykh vystavok produktsii voyennogo naznacheniya, provodimykh na territorii Rossiyskoy Federatsii v 2022 - 2023 godakh [On approval of lists of international exhibitions of military products held on the territory of the Russian Federation in 2022–2023]: rasporyazheniye Pravitel'stva Rossiyskoy Federatsii ot 7.07.2021 № 1846-r (s izmeneniyami na 14 noyabrya 2022) (In Russ.).
10. Leonovich A.N. Mirovoy rynek vooruzheniya i voyennoy tekhniki: faktory i tendentsii razvitiya [The world market of weapons and military equipment]: avtoreferat dissertatsiya na soiskaniye uchenoy stepeni kandidata ekonomicheskikh nauk. Minsk: BGEU, 2016. – 31 p (In Russ.).
11. Bolshoy entsiklopedicheskiy slovar [Big encyclopedic dictionary] / gl. red. A. M. Prokhorov. – M.: Sovetskaya entsiklopediya; SPb: Fond «Leningradskaya galereya», 2002. – 1628 p (In Russ.).
12. Yezhegodniki SIPRI za 2011–2021: vooruzheniya, razoruzheniye i mezhdunarodnaya bezopasnost [SIPRI Yearbooks 2011–2021: Arms, Disarmament and International Security]: Per. s angl./ Institut mirovoy ekonomiki i mezhdunarodnykh otnosheniy RAN. – M.: IMEMO RAN, 2012–2022 (In Russ.).

13. Yezhegodnik tsentra analiza mezhdunarodnoy trgovli oruzhiyem 2022 (TSAMTO 2022) [Yearbook of the Center for Analysis of International Arms Trade 2022 (TSAMTO 2022)] (In Russ.).
14. Burbo YA .D. Mezhdunarodnyy rynek vooruzheniya i voyennoy tekhniki: tendentsii i perspektivy razvitiya [International market of weapons and military equipment: trends and development prospects] / Minsk, 2022. – 83 p (In Russ.).
15. Vliyaniye opyta boyevykh deystviy na razvitiye oruzhiya i voyennoy tekhniki vidov vooruzhennykh sil. [http://www.vko.ru/biblioteka/vliyanie-opyta-boevykh-deystviy-na-razvitiye-oruzhiya-i-voennoy-tehniki-vidov-vooruzhennykh](http://www.vko.ru/biblioteka/vliyanie-opyta-boevykh-deystviy-na-razvitiye-oruzhiya-i-voennoy-tehniki-vidov-vooruzhennykh-sil) [The influence of combat experience on the development of weapons and military equipment of the armed forces]. – URL: Vneshnyaya trgovlya Rossi v 1900–1913. – URL: <https://studfile.net/preview/2098653/page:12/> (Data obrashcheniya – 12.03.2023) (In Russ.).
16. Lyashchenko V.P. Torgovlya oruzhiyem: osnovy teorii i organizatsii [Arms trade: basic theory and organization]. – URL: <https://economizdat.ru/shop/product/430?ysclid=lsrd8cjpgdj554153506> (Data obrashcheniya – 27.11.2023) (In Russ.).
17. Osobennosti mezhdunarodnogo rynka voyennoy produktsii [Features of the international market for military products]. – URL: https://studbooks.net/1957557/ekonomika/osobennosti_mezhdunarodnogo_rynka_voennoy_produktsii. (Data obrashcheniya – 12.10.2023) (In Russ.).
18. Kushnir, A.M. Osobennosti mirovogo rynka produktsii voyennogo naznacheniya i tendentsii yego razvitiya [Features of the world market for military products and trends in its development] /A.M. Kush nir // Voyenny akademicheskiy zhurnal. – M., 2016. – № 4 (12). – P. 96–99 (Data obrashcheniya – 14.05.2024) (In Russ.).
19. Kandelaki T.L. Semantika i motivirovannost' terminov [Semantics and motivation of terms] / T.L. Kandelaki // Nauka, 1977. – 167 p (In Russ.).

20. 291. Rosoboroneksport [Rosoboronexport]. – URL:
<https://studfile.net/preview/9312741/page:2/> (Data obrashcheniya – 19.05.2024)
(In Russ.).

21. Mirovaya trgovlya vooruzheniyem i voyennoy tekhnikoy [World trade in
arms and military equipment]. – URL:
<https://www.turboreferat.ru/economics/mirovaya-torgovlya-vooruzheniem-i-voennoj/224440-1111439-page3.html> (Data obrashcheniya – 10.06.2024) (In
Russ.).

© Добровольский Л.В., 2024. *Московский экономический журнал*, 2024, № 6.