

Научная статья

Original article

УДК 33

doi: 10.55186/2413046X_2024_9_7_335

АНАЛИЗ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ФИНАНСИРОВАНИЯ КРУПНЫХ ИТ-КОМПАНИЙ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ ЗА СЧЁТ КОЛЛЕКТИВНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

ANALYSIS OF THE POSSIBILITIES OF FINANCING LARGE IT COMPANIES IN THE MODERN RUSSIAN ECONOMY THROUGH COLLECTIVE INVESTMENTS



Бальжиров Цырен Бургэтович, аспирант, кафедра банков, финансовых рынков и страхования, ФГБОУ Санкт-Петербургский государственный экономический университет, Санкт-Петербург, E-mail: Balzhirov.2018@mail.ru

Бebko Иван Максимович, аспирант, кафедра мировой экономики и международных экономических отношений, ФГБОУ Санкт-Петербургский государственный экономический университет, Санкт-Петербург, E-mail: ivan.bebko@gmail.com

Balzhirov Tsyren Burgetovich, postgraduate student, Department of Banking, Financial Markets and Insurance, St. Petersburg State University of Economics, St. Petersburg, E-mail: Balzhirov.2018@mail.ru

Bebko Ivan Maksimovich, postgraduate student, Department of World Economy and International Economic Relations, St. Petersburg State University of Economics, St. Petersburg, E-mail: ivan.bebko@gmail.com

Аннотация. Исследование финансирования IT-компаний через коллективные инвестиции направлено на анализ и оценку этой модели в контексте современных экономических условий. Актуальность темы обусловлена быстрым развитием технологического сектора и необходимостью поиска альтернативных источников финансирования для стартапов и развивающихся компаний в условиях, когда традиционные механизмы кредитования и инвестирования часто оказываются недоступны или неэффективны.

Цель данного исследования заключается в оценке потенциала коллективных инвестиций как инструмента поддержки и развития IT-компаний, определении основных факторов, влияющих на успешность такого вида инвестирования, и разработке рекомендаций для улучшения эффективности привлечения средств.

Abstract. The study of financing IT companies through collective investments is aimed at analyzing and evaluating this model in the context of modern economic conditions. The relevance of the topic is due to the rapid development of the technology sector and the need to find alternative sources of financing for startups and developing companies in an environment where traditional lending and investment mechanisms are often unavailable or ineffective.

The purpose of this study is to assess the potential of collective investments as a tool for supporting and developing IT companies, identify the main factors influencing the success of this type of investment, and develop recommendations to improve the effectiveness of fundraising.

Ключевые слова: IT-компания, глобализация, финансирование, источники, инвестиции, коллективные инвестиции, технологический сектор, капитализация, рынок

Keywords: IT company, globalization, financing, sources, investments, collective investments, technology sector, capitalization, market

На современном этапе развития экономической среды, построенной на рыночных принципах, человечество может наблюдать стремительно развивающиеся процессы глобализации и интеграции национальных экономик в единую систему – мировое хозяйство. Становление такой системы представляется возможным по той причине, что разные страны принимают участие в глобальном разделении труда, ориентируя направление использования своих производственных мощностей не только на внутренние, но и на внешние рынки.

Рынок информационных технологий представляет из себя комплексную систему организационно-правовых, а также экономических отношений, где объектами могут являться разнообразные продукты интеллектуальной деятельности: информационные технологии, ПО, патенты, лицензирование и так далее. Чтобы судить о рынке, надо определить его ключевые организационные признаки, его рыночную структуру, распределение сил, объемы предложения, потенциальных потребителей и так далее.

Финансирование крупных IT-компаний в России с помощью коллективных инвестиций представляет собой значительный интерес в контексте быстро развивающегося технологического ландшафта. В последние годы, на фоне глобальной цифровизации, возросшего интереса к инновациям и технологическому предпринимательству, коллективные инвестиции стали актуальным инструментом привлечения капитала для крупных проектов.

Коллективные инвестиции включают в себя разнообразные механизмы, такие как краудфандинг, синдицирование инвестиций и создание инвестиционных платформ. Основной привлекательностью коллективных инвестиций является их способность собирать средства от большого числа инвесторов, что особенно актуально в условиях экономической нестабильности и ограниченности традиционных источников финансирования. Эти механизмы позволяют преодолевать барьеры, связанные с высокими требованиями к обеспечению и кредитной истории,

что часто становится препятствием для IT-компаний в поиске финансирования через банковские и корпоративные каналы [11].

Примером успешного применения коллективных инвестиций в России может служить развитие платформы для краудфандинга технологических стартапов. Такие платформы не только помогают собирать средства непосредственно от пользователей и заинтересованных инвесторов, но и предоставляют уникальную возможность для тестирования и адаптации продуктов на ранних стадиях разработки [10].

Последние года принесли много перемен во все сферы человечества, особенно в расстановку сил на разных рынках. Пандемия продемонстрировала как слабости многих экономических систем, так и удивительные открытия. Так, аналитики предсказывали российскому рынку IT-технологий и услуг падение более чем на 30%. Однако на деле оказалось, что запрос на «дистанционные» услуги на всех уровнях позволил отечественному рынку вырасти на 14%, а совокупная выручка компаний, входящих в сотню крупнейших IT-предприятий России превзошла отметку в 2 трлн. руб. [7].

Таблица 1 отображает динамику роста IT-рынка в России за последние пять лет.

Таблица 1 - Динамика роста IT-рынка в России [5]

Год	Доходы от IT-рынка (млрд руб)	Годовой рост (%)
2019	1800	5.0
2020	1900	5.6
2021	2100	10.5
2022	2300	9.5
2023	2500	8.7

Анализ динамики роста IT-рынка в России на протяжении последних пяти лет, как показывает Таблица 1, демонстрирует постепенное и стабильное увеличение доходов от IT-сектора. Это увеличение капитализации сопровождается ростом годового процента прироста, что

указывает на расширение возможностей и усиление интереса к этому сектору.

В США, где сектор информационных услуг и технологий показывает беспрецедентный рост, большинство мелких и средних компаний функционируют в рамках монополистической конкуренции. Однако, если взглянуть на компании, которые контролируют большую часть исследуемого рынка, можно прийти к выводу, что всё же ИТ-сфера характеризуется олигополистической структурой [1].

Самой крупной капитализацией на 2024 год обладает компания Apple (Рис. 1), а общая капитализация представленных компаний превосходит объёмы ВВП стран, входящих в G20 (Рис. 2).

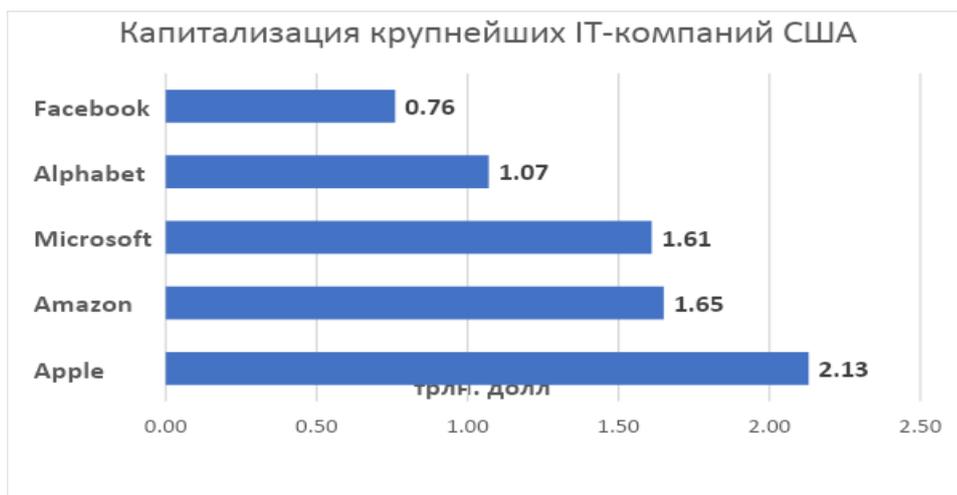


Рисунок 1 – Капитализация крупнейших ИТ-компаний США [9]



Рисунок 2 – Сравнение общей капитализации IT-гигантов с ВВП стран G20 [9]

Из представленных диаграмм видно, что капитализация крупнейших IT-компаний США, таких как Apple, Amazon, Microsoft, Alphabet, и Facebook, в значительной мере превосходит экономические показатели многих стран G20. Это подчеркивает огромное влияние, которое могут оказывать крупные технологические компании на мировую экономику.

Рассмотрим несколько аспектов, как коллективные инвестиции могут влиять и поддерживать рост IT-рынка в России

Коллективные инвестиции, в большей степени используемые в Российской Федерации представлены на рисунке 3.



Рисунок 3 – Цели привлечения коллективных инвестиций

Рассмотрим их более подробно.

1. Венчурное финансирование и краудфандинговые платформы могут обеспечить необходимый капитал для разработки новых технологий и продуктов. С увеличением доходов от IT-рынка, компании могут реинвестировать средства в исследования и разработки, что поддерживает цикл инноваций и способствует дальнейшему росту.

2. Коллективные инвестиции позволяют IT-компаниям расширять свои операции, входить в новые рынки и увеличивать производственные мощности без значительного увеличения долговой нагрузки. Это способствует устойчивому росту и повышает конкурентоспособность компаний.

3. Начинающие предприниматели в IT-секторе могут получить финансовую поддержку через краудфандинг и ангельские инвестиции, что является критически важным на ранних этапах развития бизнеса. При успешном внедрении инноваций и коммерциализации продуктов эти стартапы становятся значимыми игроками на рынке.

4. Коллективные инвестиции помогают формировать более крепкую и взаимосвязанную экосистему IT-компаний, инвесторов и инкубаторов. Это способствует обмену знаниями, технологиями и лучшими практиками, укрепляя всю отрасль. Например, одним из несомненных плюсов развития коллективных инвестиций в сфере строительства является значительное расширение возможностей финансирования этого самого строительства за счет массового притока мелких инвесторов, не имевших ранее достаточного капитала для прямого инвестирования в недвижимость.

В целом, коллективные инвестиции, позволяют IT-компаниям привлекать средства напрямую от частных инвесторов, минуя традиционные финансовые учреждения [4]. Это открывает новые возможности для реализации крупномасштабных проектов, которые могут быть слишком рискованными для классических банков или требуют более гибкого подхода к финансированию. При этом, отечественные компании продолжают развиваться, приспосабливаясь к таким условиям и наращивая свою выручку благодаря отечественным рынкам (Таблица 2).

Таблица 2 - Выручка самых крупных IT-компаний в России [5]

Название компании	Совокупная выручка в 2023 г. в тыс. руб.	Рост выручки 2023/2022 в %
Ланит	216 810 014	24,8%
OCS Distribution	214 991 706	Нет данных
EPAM Systems	191 322 847	28,9%
Марвел-Дистрибуция	156 139 390	60,1%
Softline	131 953 000	21,2%

Однако, несмотря на довольно воодушевляющие показатели, российская IT-отрасль всё ещё во многом уступает зарубежным конкурентам, даже на отечественных рынках. Таким образом можно прийти к выводу, что российским компаниям необходимо выстроить максимально эффективную маркетинговую стратегию, чтобы не только вернуть себе отечественные рынки IT-технологий и услуг, но и суметь обеспечить приток дополнительной прибыли из-за рубежа, путём продвижения своей продукции в странах-партнерах.

Исходя из характеристики российской IT-отрасли можно сделать вывод, что основной тенденцией для наращивания мощностей российских ТНК является налаживание экспортных поставок. В первую очередь речь идёт о рынках сбыта в странах СНГ, так как Россия состоит во многих группировках со странами на постсоветском пространстве, а, следовательно, имеет незначительные издержки по выходу на местные рынки [3].

Отечественные компании работают по иному принципу, который с точки зрения финансовых концепций является более современным. Тогда как крупные зарубежные ТНК, выходя на международные рынки, привыкли больше «навязывать» свои корпоративные ценности, или же выстраивать свою рекламную стратегию так, чтобы она одинаково воспринималась в каждой точке земного шара, российские компании адаптируют свои продукты под зарубежные рынки, предпочитают выстраивать больше связей с партнёрской страной, что позволяет проводить более гибкую маркетинговую политику [2].

Следует учитывать, что финансирование через коллективные инвестиции требует тщательной подготовки и прозрачности со стороны компании. Важно строго соблюдать законодательство о ценных бумагах и инвестициях, а также обеспечить четкую и понятную модель возврата инвестиций для участников.

В целом, коллективные инвестиции предоставляют крупным IT-компаниям в России уникальные возможности для роста и развития, делая их более гибкими в условиях меняющегося экономического ландшафта. Они играют решающую роль в поддержании и ускорении этого роста, предоставляя финансирование и ресурсы, необходимые для инноваций и расширения. Это создает благоприятные условия для устойчивого развития IT-сектора и может привести к дальнейшему увеличению доходов и рыночной капитализации в будущем.

Список источников

1. Астапов К. Л., Жданов Д. И. Стратегические инициативы развития стартапов в сфере информационных технологий России // Экономика промышленности/Russian Journal of Industrial Economics. – 2022. – Т. 15. – №. 1. – С. 78-92.
2. Безрукова Н.А., Цапина Т.Н., Нюхина К.В. Развитие цифровой экономики России в современных условиях Development of the digital economy of Russia in modern conditions //ББК 65.05 А43. – 2023. – С. 27.
3. Дорошенко И.А. Развитие финтех-индустрии в Российской Федерации в условиях международных санкций //Финансовые рынки и банки. – 2023. – №. 8. – С. 35-41.
4. Евдокимов Д.С. Стратегический анализ межстрановых торговых конфликтов на примере экономик ведущих стран и IT-индустрии //Стратегирование: теория и практика. – 2022. – Т. 2. – №. 4. – С. 517-530.
5. ИТ-рынок России // https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:ИТ-рынок_России (дата обращения 20.08.2024)

6. Кононкова Н.П., Пехтерева Е.А. Креативные индустрии как объект инвестирования //Экономические и социальные проблемы России. – 2022. – №. 4 (52). – С. 114-128.
7. Нагорных Д.Ю. Защита венчурных инвестиций в России: методика и инструментарий. – 2022. – 762 с.
8. Никонова А.А. Технологический суверенитет России: исследование и моделирование с позиций системной трансформации экономики //π-Economy. – 2023. – Т. 16. – №. 5. – С. 22-37.
9. Стоимость пяти IT-гигантов США — \$7 трлн. Больше, чем ВВП 16 стран G20 | РБК Инвестиции // <https://quote.rbc.ru/news/article/5f4363819a79479d6cdb08a1> (дата обращения 24..08.2024)
10. Тарасов Г. А. Финансирование инвестиционных проектов в IT секторе экономики Российской Федерации //Вестник университета. – 2023. – №. 8. – С. 164-171.
11. Федулова Е.А., Стародубцева А.К., Вервейн Д.Р. Стратегические вопросы цифрового развития экосистемы финансовой организации //Стратегирование: теория и практика. – 2023. – Т. 3. – №. 1. – С. 124-139.

References

1. Astapov K. L., Zhdanov D. I. Strategic initiatives for the development of startups in the field of information technology in Russia // Industrial Economics/Russian Journal of Industrial Economics. - 2022. - Т. 15. - №. 1. - С. 78-92.
2. Bezrukova N.A., Tsapina T.N., Nyukhina K.V. Development of the digital economy of Russia in modern conditions // ВВК 65.05 А43. - 2023. - С. 27.
3. Doroshenko I.A. Development of fintech industry in the Russian Federation under the international sanctions // Financial markets and banks. banks. - 2023. - №. 8. - С. 35-41.

4. Evdokimov D.S. Strategic analysis of inter-country trade conflicts on the example of the economies of leading countries and IT-industry //Strategizing: theory and practice. - 2022. - Т. 2. - №. 4. - С. 517-530.
5. IT-market of Russia // https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:ИТ-РЫНОК_РОССИИ (date of circulation 20.08.2024)
6. Kononkova N.P., Pekhtereva E.A. Creative industries as an object of investment // Economic and Social Problems of Russia. - 2022. - №. 4 (52). - С. 114-128.
7. Nagornykh D.Yu. Protecting venture investments in Russia: methodology and tools. - 2022. - 762 с.
8. Nikonova A.A. Technological sovereignty of Russia: research and modeling from the position of system transformation of the economy //π-Economy. - 2023. - Т. 16. - №. 5. - С. 22-37.
9. The value of the five US IT giants is \$7 trillion. More than the GDP of 16 G20 countries | RBC Investments // <https://quote.rbc.ru/news/article/5f4363819a79479d6cdb08a1>. (date of circulation 24.08.2024)
10. Tarasov G. A. Financing of investment projects in the IT sector of the economy of the Russian Federation // University Herald. - 2023. - №. 8. - С. 164-171.
11. Fedulova E.A., Starodubtseva A.K., Verwein D.R. Strategic issues of digital development of financial organization ecosystem //Strategy: theory and practice. - 2023. - Т. 3. - №. 1. - С. 124-139.

© Бальжиров Ц.Б., Бебко И.М., 2024. Московский экономический журнал,
2024, № 7.